



¡INDUTCH se asocia con Diab para triunfar a largo plazo!

Como sugiere su nombre, INDUTCH, es una empresa India-holandesa, que suministra soluciones completas para aplicaciones realizadas con compuestos, desde el diseño hasta la fabricación. Situada en la India, Indutch aporta soluciones para aplicaciones en los sectores eólico, aeroespacial, automovilístico e industria a escala global. Indutch obtiene su ventaja competitiva de la tecnología y la competencia, por lo que su asociación con Diab es natural.

Nos pusimos en contacto con el Sr. Binayad y el Sr. Sathyanarayanan, directores de Indutch, para saber más sobre sus retos y oportunidades ya como una asociación con Diab apoyaría sus propósitos.

Indutch tiene alrededor de 60 empleados y proporciona soluciones completas para aplicaciones de compuestos. Su amplia experiencia permite a Indutch conceptualizar y materializar las aplicaciones de compuestos, desde el diseño, las pruebas, los moldes y fabricación del producto/aplicación final, hasta su instalación. Indutch trabaja con todo tipo de núcleos y utiliza los procesos RTM e infusión. Normalmente, Indutch recibe las especificaciones requeridas por el cliente y proporciona una propuesta para una solución completa para la aplicación.

Uno de sus principales mercados es el de la energía eólica, al que prestan diseños de

palas, así como las herramientas y fabricación de góndolas y conos. Indutch tiene la competencia y capacidad de proporcionar soluciones para todo tipo de aplicaciones realizadas con materiales compuestos, pudiendo servir al mercado mundial. Otras áreas de interés, aparte de la energía eólica, son el sector naval, la industria y el sector automovilístico, donde la empresa ha diseñado y fabricado varias aplicaciones.

Necesidad de una estrecha cooperación

El abastecimiento a varias industrias con una amplia oferta de este tipo requiere proveedores que puedan apoyar a la dirección estratégica. El Sr. Binayad explica “Tenemos que trabajar en estrecha colaboración con proveedores profesionales que nos puedan aportar soluciones a nuestras necesidades y a lo que hacemos. Trabajamos en diversas industrias con diferentes aplicaciones que requieren materiales con características diferentes. Para los materiales de núcleo sentimos que Diab tiene la competencia y la variedad para suministrarnos lo que necesitamos el 99% de los casos”. Por ejemplo, los requisitos de proceso y temperatura operativa de los moldes para los núcleos de las góndolas son suministrados por el material de núcleo *Divinycell HP* de Diab, Indutch está muy contenta con la variedad de núcleos de Divinycell Matrix de Diab. “Los materiales de Diab tienen diferentes características y propiedades, que se ajustan muy bien a la finalidad de las diferentes aplicaciones” el último proyecto en el que Diab e Indutch han trabajado conjuntamente son los moldes para las palas de viento.

La flexibilidad es una herramienta competitiva

Indutch también siente la difícil situación de los mercados hoy en día, visualizada en la corta cadena de suministro de sus clientes. El Sr. Sathyanarayanan explica además “tenemos que ser muy flexibles para ser competitivos. Los tiempos de servicio y entrega son las herramientas competitivas que utilizamos. Sabiendo que Diab puede servirnos rápido tanto en la planta local de la India como en las plantas del extranjero, nos aseguramos plazos de entrega competitivos”.

Ajuste estratégico para el desarrollo

Hay una buena adaptación estratégica entre Diab e Indutch. Sus esfuerzos por ser más globales están apoyados por la presencia global de Diab y su gama de productos, que encaja bien con los mercados de destino. Además, su tecnología está proporcionada por el desarrollo continuo de productos en Diab. El Sr. Binayad concluye “Sentimos que Diab entiende muy bien nuestras necesidades para tener éxito y nos apoya en todo lo que puede. Diab es un elemento clave de nuestro éxito”.

www.indutch.in